

# K-ABC 프로그램

(KAIST Academy for Builder of Startup Community)

KAIST와 Techstars(美), 아이엠엠인베스트먼트 주식회사, (주)에이티넘인베스트먼트, 프리미어파트너스(유)가 손을 잡고  
「지역의 스타트업 커뮤니티 리더\*」 양성을 위한 K-ABC 프로그램에 초대합니다.

\*스타트업 커뮤니티 리더란? 스타트업기업가의 양성과 성공을 지원하는 커뮤니티 빌더

오늘날 우리는 대격변의 시대를 살고 있습니다. 인구구조의 변화 추세가 가속화되고, 기후·에너지 위기, Covid-19 팬데믹 등 복합 위기가 상시화되어가고 있습니다.

현대의 문제를 해결하기 위해서는 혁신적인 스타트업을 통해 가치와 신뢰 등 사회적 자본을 늘릴 수 있는 지속 가능하고 건강한 기업가적 생태계가 필수요소이고, 생태계의 핵심은 스타트업 공동체입니다.

스타트업 기업가 육성이라는 공동의 관심사와 목표를 가진 창업자, 투자자, 교육기관, 정부, 기업 등으로 이루어진 스타트업 커뮤니티 활동이 티핑포인트(tipping point)를 만날 때 폭발적으로 성장하는 것이 선진생태계의 모습입니다.(Community-Ecosystem Fit)

이에, KAIST 창업원은 스타트업 기업가의 성공 지원을 사명으로 하는 스타트업 커뮤니티 리더 양성을 위한 “K-ABC 프로그램” 을 출범하게 되었습니다.

새롭게 도전하는 여러분을 신선하고 유쾌한 세계로 이끌어 드릴 것을 약속드립니다. 감사합니다.

- KAIST 창업원장 김영태 -

- 대상: 전국 각 지역의 창업생태계 활성화에 관심 있는 활동가 50명  
※ (예비)창업가 / 스타트업 / 투자자 / 창업 관련 중앙정부·지자체 산하기관, 교육기관, 협/단체, 언론매체 종사자 등, **영어 소통 가능자**

- 기간: 리더 아카데미(2022. 12. 8~11) + 커뮤니티 활동(2022. 12월~2023. 11월)

- 장소: 대전(KAIST W8동 1층 창업원)

- 구성: 커뮤니티 리더 아카데미 + 글로벌 멘토십 + 커뮤니티 캘린더 등

## <커뮤니티 캘린더>

커뮤니티 조성 효과를 극대화하기 위해 아카데미 후 1년간 로드맵 제시, 로드맵 기반 참가자들의 주도적 커뮤니티 활동/실행을 지원하는 후속 세부 프로그램

- 선발: 참여 의지, 스타트업 관련 활동, 대표사례 등을 기준으로 선발 예정(필요시 Online 인터뷰)
- 비용: K-ABC 2022 1기 참가자에 한해 전액 지원(약 3백만원/1인)
- 신청: <https://startup.kaist.ac.kr/>(창업원 홈페이지-이벤트 공지 확인)

## 과정특징

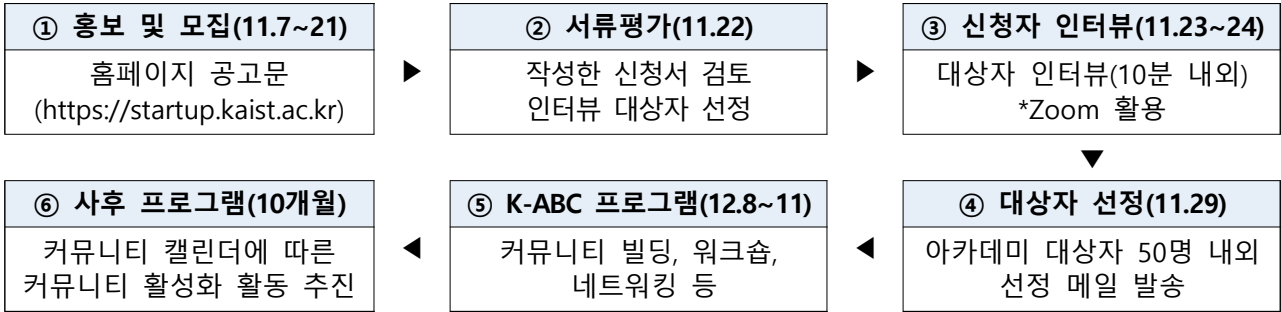
- ☑ 커뮤니티에 필요한 기초지식과 다양한 글로벌 사례 학습, 글로벌 커뮤니티와의 연결을 통해 참가자가 스타트업 생태계 리더로 활동할 수 있도록 설계
- ☑ 글로벌 스타트업 생태계 내 스타트업 커뮤니티를 성공적으로 구축하고 운영 중인 전문가를 초청하여 인사이트와 사례 공유, 멘토링 프로그램 진행
- ☑ 커뮤니티 빌딩을 위해 참가자들과 “12개월 커뮤니티 캘린더”를 구축하고 참가자들이 주도적으로 운영 및 참여할 수 있도록 Techstars, KAIST 후속지원
- ☑ 프로그램의 강사진을 세계적 Accelerator 기관인 Techstars 전문가로 구성
- ☑ Techstars 글로벌 네트워크 내 타 국가 커뮤니티 전문가와의 연결 지원

## 주요내용

<i>Community Building</i>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ <i>Community Leadership Role And Responsibilities</i></li> <li>◆ <i>The 5 Ingredients To Foster A Thriving Startup Ecosystem</i></li> <li>◆ <i>Startup Ecosystem Development</i></li> </ul>	스타트업 커뮤니티의 중요성에 대한 이해와 commitment 구축
<i>Scale up Workshop</i>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ <i>Fundraising, Sponsorships</i></li> <li>◆ <i>Selling Tickets</i></li> <li>◆ <i>Partner Recruitment (Sponsors, Mentors, Judges, Speakers, Etc.)</i></li> </ul>	커뮤니티 프로그램 및 활동을 성공적으로 운영하기 위한 실용적인 방법 제공
<i>Network Enhancement</i>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ <i>Crowd Management Techniques</i></li> <li>◆ <i>Icebreakers &amp; Energisers</i></li> </ul>	참가자 간의 네트워킹 및 장기적 관계 형성
<i>Success Story Sharing</i>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>◆ <i>Founders Stories</i></li> <li>◆ <i>Keynote Speakers</i></li> <li>◆ <i>Discussions</i></li> </ul>	성공적인 커뮤니티 구축 방법에 관한 실제 사례 제공

※ 위 내용은 프로그램의 원활한 운영을 위해 조정될 수 있습니다.

## 전체일정



## 세부일정

12.8(목)		KAIST & Techstars 운영진 네트워킹
◆ KAIST Welcome Dinner KAIST & Techstars		
12.9(금) KAIST W8 창업원		
◆ 9am~11:30am	참가자 환영 및 등록	커뮤니티 리더십의 역할과 책임 및 핵심가치 학습, 리더간 네트워킹
◆ 11:30am~12:00pm	KAIST 창업원장 인사말 및 취지 안내	
◆ 12pm~2pm	워킹 런치 (스타트업 커뮤니티 성숙도)	
◆ 2pm~5pm	사례연구/성공사례, 마인드셋 설정	
◆ 5pm~7:30pm	Break/호텔 체크인	
◆ 7:30pm~10pm	그룹 저녁식사	
12.10(토) KAIST W8동 창업원		
◆ 9am~12am	로컬 커뮤니티 역할 줄인	커뮤니티 리더 토크, 스타트업 프로그램 및 활동, Community Calendar 개발
◆ 12pm~2pm	멘토가 퍼실리테이팅하는 런치	
◆ 2pm~5pm	그룹 활동	
◆ 5pm~7:30pm	해피아워	
12.11(일) KAIST W8동 창업원		
◆ 9am~10:30am	그룹 리플렉션(내러티브 구축)	커뮤니티 구축 (스토리텔링+방법)
◆ 10:30pm~12pm	멘토와 커넥션 만들기	
◆ 12pm~2pm	워킹 런치	
◆ 2pm~2:30pm	사후프로그램 및 향후 일정안내 (KAIST)	

## 관련문의

○ KAIST창업원 지역협력센터 김동현 책임(042-350-6453)/송국은 선임(042-350-6454)

## Techstars

- 개요: 2006년, 연쇄 창업자 David Cohen과 MIT 출신 Brad Feld 등이 설립, Mentorship-driven accelerator, 美 Colorado Boulder 소재 세계 3대 AC
- 비전: 스타트업 기업가의 성공을 돕는 것(help entrepreneur succeed)을 우선 (give first)하는 성공한 기업가의 멘토링 문화(venture recycling culture)
- Startup Community 조성: 인재는 고루 분포하지만 기회와 자원은 그렇지 않다.
  - Accelerating 프로그램: Startup Weekend, Startup Week, Startup Digest, Ecosystem Development, Founders Catalyst, Rising Stars, Community Leader Academy 등
  - Education 프로그램: 온라인 실전 벤처투자 코스, 기업가정신 함양 프로그램 등
- 성과('22.9)
  - 스타트업 3,000개, 총투자유치 \$23.5 billion, 졸업기업 기업가치 \$75 billion+, 유니콘 19개 배출
  - 액셀러레이팅 프로그램 졸업 기업은 평균 \$1 million 투자 유치
  - Startup Week 프로그램 280+, 참여국 40개+, 참여 도시 140개+, 참여자 131K+
  - Startup Weekend 프로그램 7K+, 참가 공동체 리더 19+, 참여국 150+, 참여자 428K+
- 성공 요인
  - Give first 정신: 기업가의 성공을 무엇보다 우선하는 철학
  - 인과 관계를 적용할 수 없는 복잡계인 스타트업 생태계의 본질에 적합한 장기적 관점, 모든 이해관계자의 참여, 포용적 태도, 통제보다 가이드 등
  - Community-Ecosystem Fit: 스타트업의 Product-Market Fit 원리와 마찬가지로 스타트업 공동체의 활성화를 통해 선순환 생태계 조성 추진